

Accès aux marchés publics

Quels moyens pour les TPE / PME ?

Que faisons-nous?

Expert en appel d'offres

Nous intervenons auprès des entreprises pour toutes questions / missions inhérentes aux appel d'offres.

Nos clients: TPE / PME / ETI / Grands groupes

Secteurs: fourniture / service / travaux

Activité secondaire : accompagnement acheteur public dans la passation des marchés publics.

Gérant ; Master 2 droit public / Ancien directeur juridique / Maire Adjoint.

Vous souhaitez savoir si vous pouvez répondre aux appels d'offres ?

AUDIT OFFERT

Vous désirez être formés sur une thématique marché public ?

FORMATION

Vous mettez en place une stratégie de marché public ?

ACCOMPAGNEMENT

Vous recherchez des appels d'offres pour y répondre ?

VEILLE

Vous devez répondre dans un délai contraint à un appel d'offres ?

REPONSE AO

Vous souhaitez être conseillés sur toutes problématiques AO ?

CONSEIL



Les marchés publics en France

Définition

« Contrat administratif conclu à titre onéreux entre un organisme public et un prestataire pour répondre aux besoins d'un organisme public ».



3 grands principes de la commande publique

Egalité de traitement, liberté d'accès, transparence



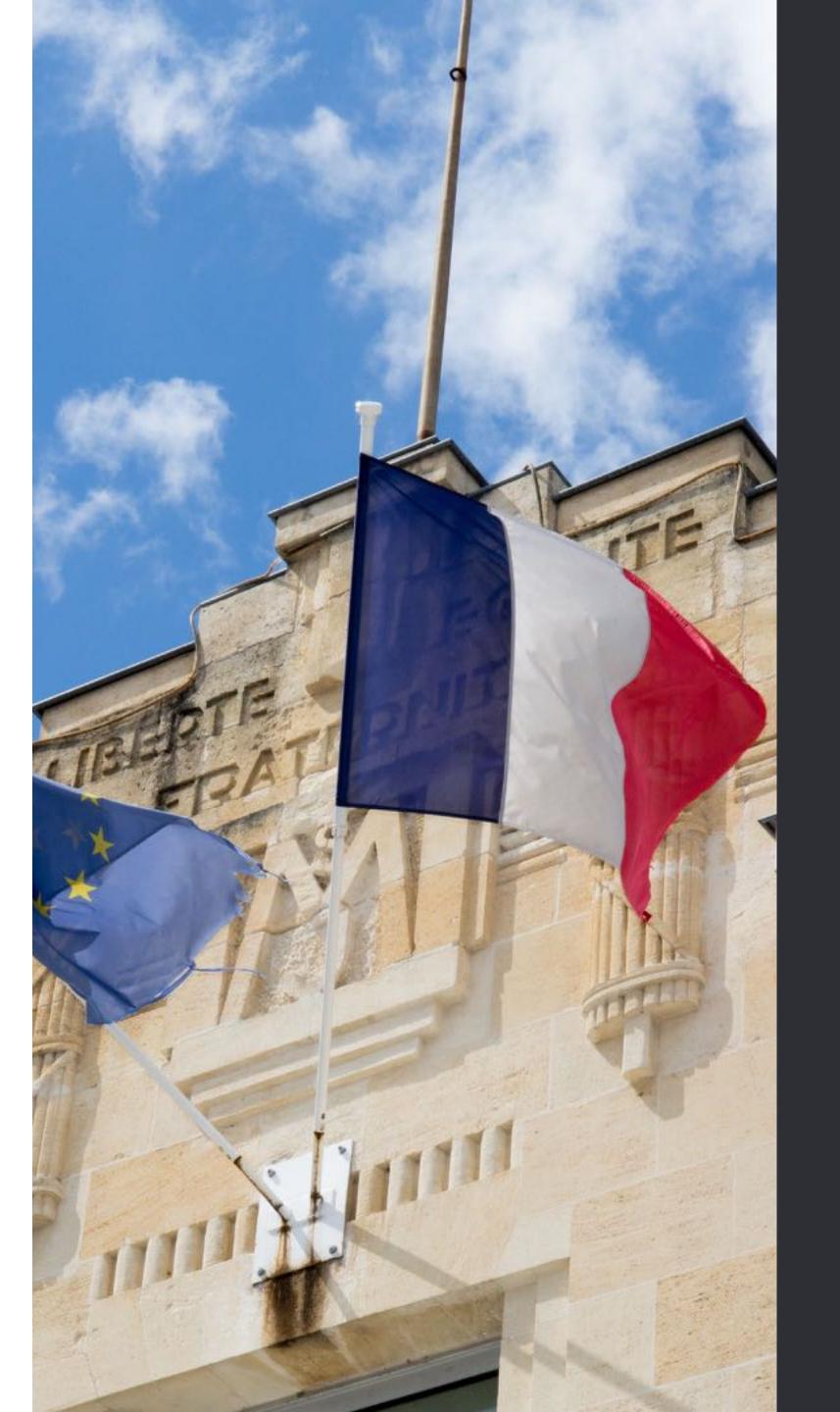
+ de 60 000 acheteurs publics

L'Etat, les collectivités territoriales, les établissements publics (musée, collège, lycée, communautés de communes, hôpitaux...).



+ De 20 000 marchés publics publiés

à l'heure où nous échangeons



100 milliards d'euros / ans

5% de notre P.I.B

70%
Grands groupes

30% PME

90% des secteurs

Immobilier
travaux
Fournitures générales
Prestations de services
transport
Informatique & Télécom
Energie, fluides...



Quelles sont les obligations pour les acheteurs publics concernant les commandes à moins de 25 000 € H.T ?

Besoins < 25 000 € H.T

Prospection — Référencement — Sourcing



Etudes de cas

Fourniture



Vêtements militaires

Grand groupe







Service



Evénementiel

Micro-entreprise







Travaux



Menuiserie

PME









Etude de cas 1



« Cela fait des années que j'organise des événements pour les privés et pour des administrations.

j'aimerais commencer à répondre aux appels d'offres mais je ne sais pas comment faire!»

> Gérant Micro-entreprise événementiel











Analyser votre activité, votre dimensionnement, vos concurrents

Comment êtes-vous positionnés sur votre marché?

Comment se positionnent vos concurrents?

Comment vous différenciez-vous ?

Quels sont vos forces, vos faiblesses?

Quelle est la taille de votre entreprise ?

Quel est votre CA moyen?

Disposez-vous de certifications spécifiques ?



CCTP

Permet de comprendre les besoins de l'acheteur public sur un plan technique

RC

Permet de connaître l'ensemble des moyens de notation de l'acheteur, dont les critères d'évaluation

Réaliser une veille à blanc

Pourquoi ces documents sont fondamentaux?

- Cerner les attentes acheteurs ;
- Savoir si vos prestations sont en adéquation avec ces attentes;
- Analyser les barrières à l'entrée ;
- Connaître les documents à produire ;
- Comprendre la manière dont l'acheteur vous évalue











Marché de fourniture

Vente et installation de produits audio et vidéo

Critères d'évaluation

Prix

Délais de livraison

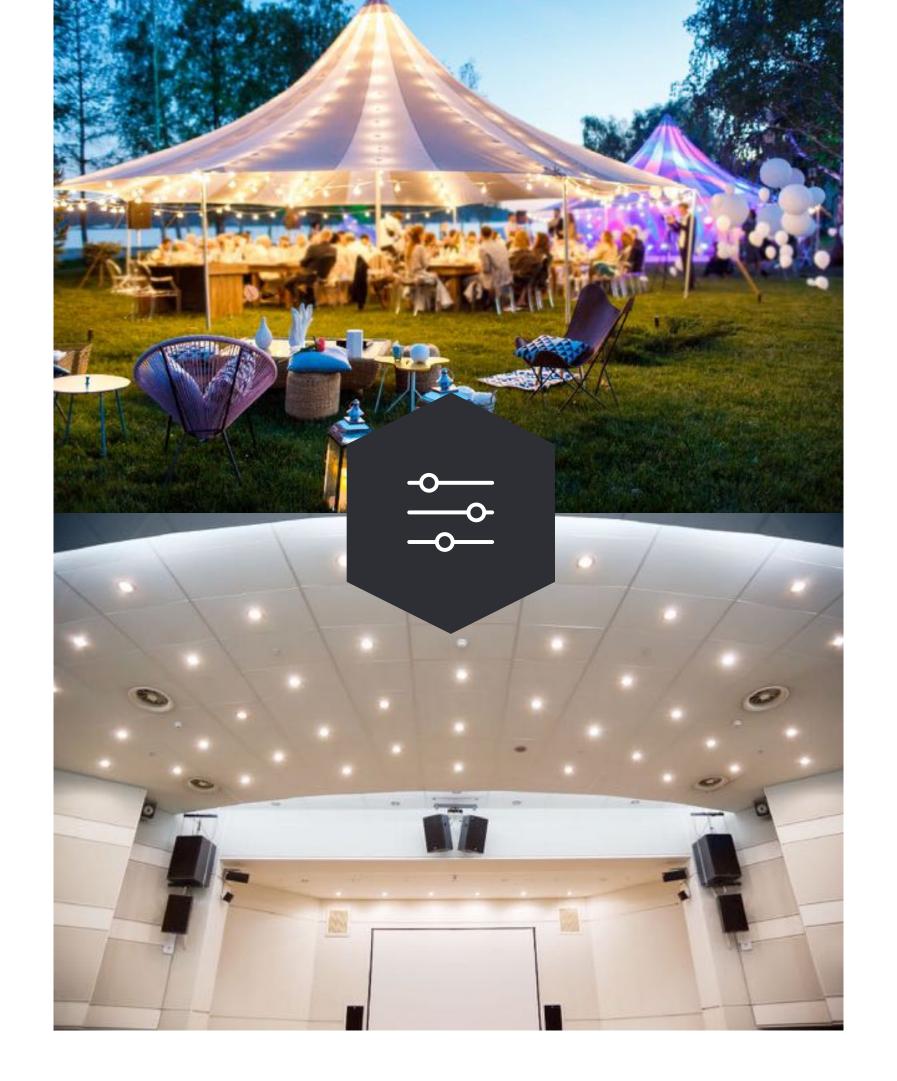
Capacité de stockage

fiche technique du matériel proposé

Service après-vente

Durée de garantie

Méthodologie d'installation



Marché de service

Organisation d'événements pour les collectivités territoriales

Critères d'évaluations

Prix

Moyens humains (quantitatif / qualitatif)

Organisation / Méthodologie

Sécurité

Matériel proposé

Délais de montage et démontage

Qualité du projet d'animation

Conclusion

Les marchés de fourniture présentent beaucoup de variables non maîtrisées par l'entreprise : prix fournisseurs eu égard aux volumes d'achat, quelles garanties, capacité de stockage inexistante, non maîtrise des délais de livraison...

Répondre aux marchés de service en trouvant une solution viable pour les moyens humains.

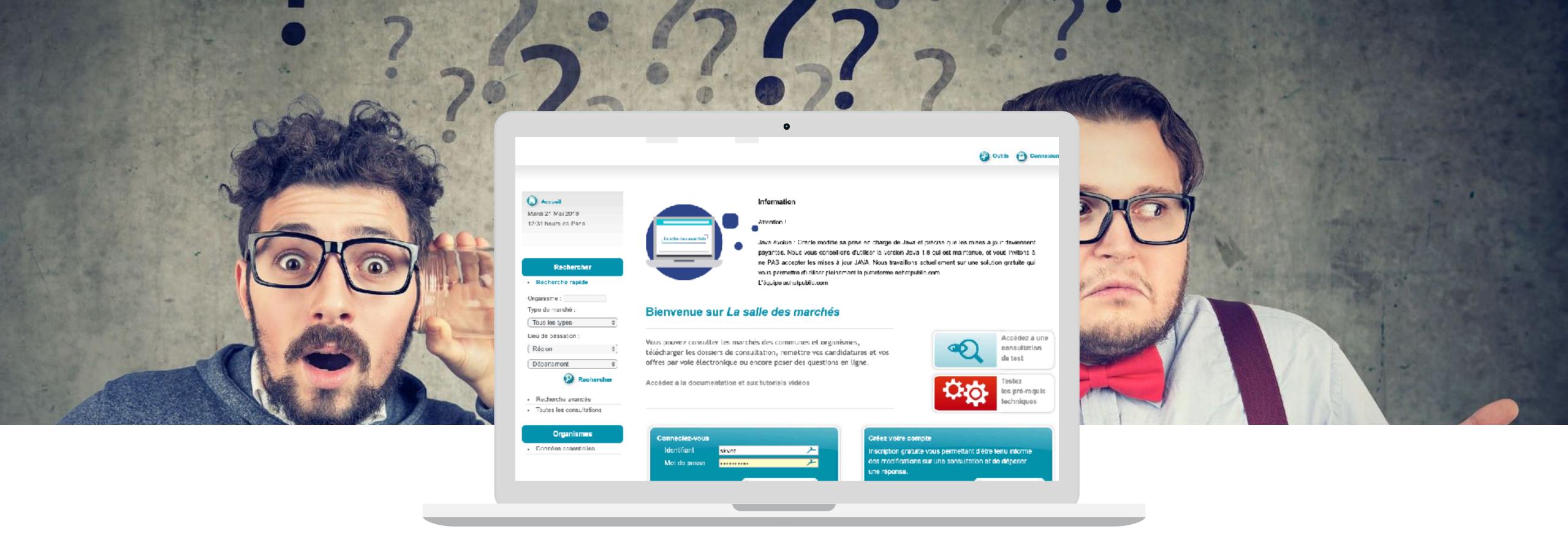


Création des documents types

Une nécessité

Dossier de candidature type Trame de mémoire technique DC1 Présentation de l'entreprise : historique, clients, CA, forces... DC2 Les moyens humains : organigramme, tâches / postes, interlocuteur unique, politique de formation, CV... Déclaration d'effectif Déclaration de CA Les moyens techniques : outils utilisés, véhicules, informatique, logiciels... Déclaration sur l'honneur Déclaration des moyens techniques Méthodologie / organisation : définition, en fonction des typologies de mission, d'une organisation / process type Références Présentation de l'entreprise Politique d'hygiène et de sécurité : quels outils / quelle méthodologie pour assurer la sécurité de chacun ? RSE: politique environnementale, sociale, économique Quelles annexes? fiches techniques, CV, autres...



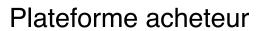




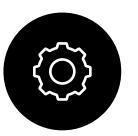
Veille en marché public











Certificat électronique





Résultats

2 marchés publics obtenus en 1 an

Nov 2017

10 réponses marchés publics2 marchés publics obtenus

Janvier 2019

Temps moyens / marché

Préparation et finalisation des documents

Dec 2018

Formation d'une ressource sur les marchés publics

1/2 journée



Etude de cas 2



« Nous avons plusieurs entreprises, dont des usines basées à l'étranger, comment pouvons-nous harmoniser nos candidatures et nos offres ? »

> Responsable commerciale Entreprise - Fourniture de vêtements militaires



Le groupement

d'entreprise

Chaque opérateur économique peut former un groupement d'entreprises pour répondre à un marché public.

Le groupement d'entreprise n'a aucune existante morale.

Sa création est déclarative lors de l'envoi de votre candidature.



Candidature unique avec mise en commun de moyens financiers, humains, techniques.

Groupement Momentané d'Entreprise (GME) conjoint avec 1 mandataire



Dossier de candidature

Rechercher l'efficacité



Fabrication de vestes et

ponchos

partalons spécialistes pluie et

D. Dishardiense Passer. 2. Afternoon production of the original to be traped upon A. Dishard'un de l'effetif C. Albinous on his 3 decision wrotes field our adjustified ______57

Je soussigné. Thomas SETNAEYE, agissant en qualité di Administrateur délégué au nom et pour le compte de la société SC MOTEXCO, SRI dont le siège social est au R-dui : chimiel Nr.é Judetul last en Roumanie, donne tous pauvoirs à Arthur SETNAEVE. palsant en qualté de d'administrateur déléqué, qui l'accepte, aux firs de signer la réponse à l'appel d'affres de fabrication de vestes et pantaions de pluie, pancho du :

Pour servin et valair de que de droit.

Foit à Tieft le 23 avril 2019

Ban pour pouvair Bon pour pouvoir Thomas SEYNABVE Arthur SEYMAEVE Administrateur délégué Administrateur délégué





lel pour le compte de la société SEPNIER S.A. dont le siège societ est au B-8700 IIBLI Felgigue, attente sur l'honneur :

- ne pas avoir fait l'objet, depois moins de cinq ans, c'une condomnation définitive pour lune des infractions prévoes aux enfictes 222-88, 212-40, 225-1, 226-13, 3-8-1 à 313-3, 314-1 à 314-2, 324-1 à 324-6, 413-9 à 413-12, 421-1 à 421-2-3, au deuxième alhée de l'article 421-5, à l'article 433-1, au segond ainée de l'article 433-1, au huitième a inéa de l'article 434-9, au second alinéa de l'article 434-9-1, aux articles 435-3, 435-4, 435-9, 435-10, 441-1 à 441-7, 441-9, 445-1 et 450-1 du code pénal à Forficie 1741 du code général des impôts oux articles 1, 2339-2 à 1, 2339-4.1, 2339-11-1 à 1, 2339-11-8 du cade de la célorse el à l'article 1, 817-8 du cade de la sécurité intérieure, ou pour une infraction de même noture dans un autre Ptat de Ellicion européenne :
- ne pas être exclu des marchés publics, à titre de peine principale au complémentaire prononcée par le juge cénal, sur le fondement des orticles "31--10 ou 131-37 du code pénal ;

Lutte conhe le travail liégal :

- na pes avoir lait l'objet, depuis moins de aing ans, d'une condomnation inserte au bullefin n° 2 du casier judiciaire pour les infractions mentionnées aux articles L. 8221-1, 1, 527-3, 1, 8221-5, 1, 8231-1, 1, 8241-1, 1, 8251-1 et 1, 8251-2 du cacrie du treval, eu pour des intractions de même nature dans un eutre êtet de l'Union
- pour les contrats deministratfs, ne pay faire l'objet d'une mesure d'exclusion ordannée par le prétet, art 1, 8272-4, R. 8272-10 et R. 8272-11 du cade du havall ;

Négociation sur la rémunération, le temps de travail et le partage de la valeur

Connaissance des attentes acheteurs

par posicivos ele senctionine par la resiliation de son marché el ne pas avoir vu se responsabilité civile engagée depais mains de cinq ans, par une céclilon de justice définitive, pour méconnaissance de ses engagements en molière de sécurité d'approvisionnement ou de récurité de l'information, ou avoir enfièrement exécuté les décisions de justice éventuellement prononcées à son encontre et établit, par lout moyen, que son professionnaisme ne paut plus être

que les renseignements fournis dans le farmulaire DC2, et ses annexes, sont exacts.



Pour servir el valoir de que de chait. Arthur SEYMANA Administrator au Détéqué

A. Déclaration du Chiffre d'affaires

Je soussigné. Arthur SEYN-AEVE, agissant en qualhé d'Administrateur Délégué au nomet pour le compte de la société SETNIEI S.A. dont le siège social est au 9-8700 TIFLE Beigique, el leste sur l'hormeur :

	301.5	9016	2017
CA Total (HT)	67 468 435 €	70 122 427 €	69 001 034 €
Part du CA concernant les fourritures objet do présent morché		13,67%	11.58%





A. Déclaration de l'effectif

Je soussigné, Arthur SEYNAEVE, agistant en qualité d'Administrateur Délègué au nom let pour le compte de la société SEYNIEX S'A dont le séga racial est ou E-8/00 III-II. Balgique, offecte sur l'honneur :

	2016	2016	2017
Effectiv	110	114	128

Diplômes et expériences des cadres dirigeants

Administrateur-Délègue et Directeur Commercial Étude : Ingénieur textile niveau universitaire. Expérience : 45 ans dans la société Seyntex

Polispapions

Directeur Général Élode : ingénieur lexille Expérience : 3 ans dans la saciété Seyntex.

Peter Van Den Berghe

Directeur Que il é el Développemen

Federmos paur notre. qualité de travail, nous intervenons auprès d'une multitude d'acteurs privés et publics.

Fondée en 1908, Seyntex folorique des vétements de protection depuis plus d'un stècle Pendont la Seconde Cuara mandiale, notre usine de fissage de fitues en Reigiaue s'est spécialisée dans la fabrication de toiler pour l'armée ortannique. Dans les comées 1980, notre entreprise formilier est devenue un précurseur dans les lieux de

MONDIALEMENT RECONNU COMME EXPERT ET INNOVATEUR



Depuis notre siège social à Leff (chara ci-dessus), en Relgique, nous fournissons plus de 1,5 million de vétements de protection et d'autres tissu, é des clients dens plus de

ide ses reactes et de ses randoits. Vouseer fronvers / ci-crewos la fishe









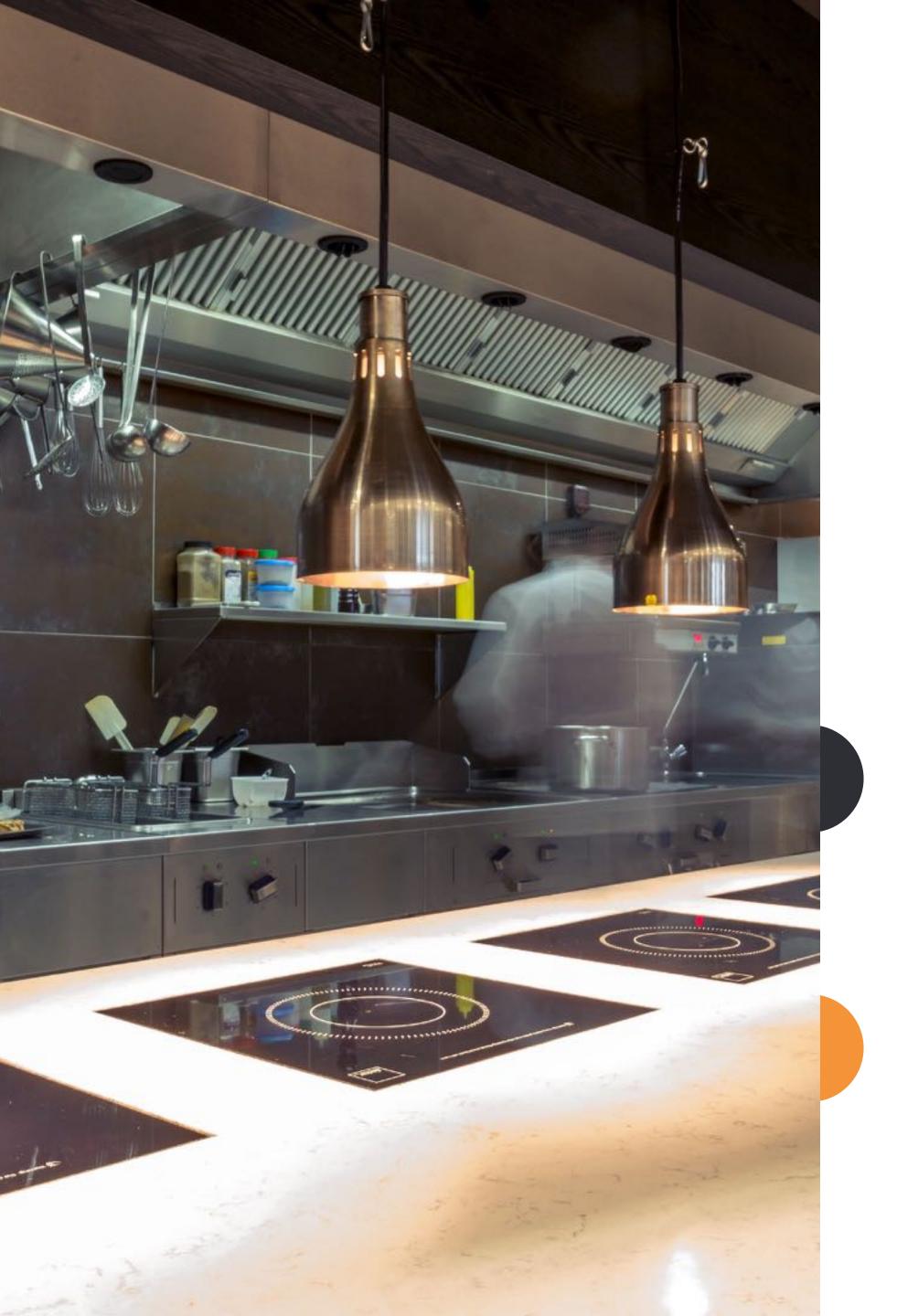
SEYNTEX EST LEADER MONDIAL DU TEXTILE HAUTE TECHNOLOGIE

Your trouverez disoprés notre oppier de condidature pour le présent mondré









Répondre à plusieurs aux marchés publics

Client : cuisiniste spécialisé dans la fourniture de cuisines professionnelles. Répond depuis des années aux marchés publics de fourniture et souhaite développer son business dans l'installation.

Après plusieurs contacts, l'entreprise sélectionne un sous-traitant de confiance avec lequel elle va répondre aux marchés publics.

Simplicité et sécurité

DC4 en amont ou pendant la procédure Le sous-traitants peut avoir le droit au paiement direct.

Impossibilité d'insérer les moyens de son sous-traitant

A contrario du Groupement Momentané D'Entreprises, il est interdit d'associer à son offre les moyens de son sous-traitant.

Droit à la sous-traitance

L'acheteur public ne peut interdire le principe même de la sous-traitance. Il peut néanmoins refuser le sous-traitant proposé.

Impossibilité de sous-traité dans les cas suivants

Marché de fourniture excepté pour du service ou des travaux

Totalité du marché

Activité principale du marché.

Etude de cas 3



« L'appel d'offres que j'ai décroché il y a 3 ans arrive à terme. Je souhaite mettre toutes les chances de mon côté pour remporter le nouveau marché public. »

Gérant PME Entreprise de menuiserie



Suivez vos marchés

Vous faciliterez votre renouvellement

Année N

Gagnez la confiance de l'acheteur public

N+2

Vous connaissez l'acheteur Proposez lui ce qu'il attend

Mise en place de prestation

Compréhension des besoins acheteurs,

des particularités

N+1

Faîtes le bilan, améliorer ce qui peut l'être.

Obtenez des informations grâce au relationnel

Renouvellement



Critère 1: Moyens humains affectés aux prestations: 20 points

Le pouvoir adjudicateur analyse ce critère sur la base des réponses apportées par les opérateurs économiques dans leur mémoire technique. Seront pris en considération :

- L'équipe désignée prenant en charge le marché (nombre de personne mise à disposition, expérience, organigramme, répartition des missions, etc.);
- L'organisation des moyens humains (agence, etc.).

La note pour ce critère sera obtenue par application de la formule suivante :

Nombre final de points = 20 x (note obtenue par le candidat / note la plus élevée obtenue par un candidat)

Critère 2 : Valeur technique : 40 points

Le pouvoir adjudicateur analyse ce critère sur la base des réponses apportées par les opérateurs économiques dans leur mémoire technique. Seront pris en considération :

- Méthodologie mise en œuvre par le candidat pour assurer les travaux standards et les travaux urgents de la réception du bon de commande à la réception des travaux : phasage des travaux, détail des modalités d'intervention en site occupé, information du public, acheminement des matériels sur

les différents sites, organisation des chantiers, suivi des chantiers, réactivité et disponibilité des équipes d'exécution face à une demande urgente.....: 20 points ;

- Forme et présentation des devis : modèle à fournir : 5 points;
- <u>Organisation des interventions</u>: modalités d'organisation en période de vacances scolaires, pour les travaux non programmés, modalités de remplacement du correspondant unique : **15 points**

La note pour ce critère sera obtenue par application de la formule suivante :

Nombre final de points = 40 x (total obtenu par le candidat / total le plus élevé obtenu par un candidat)

Critère 3: Approvisionnement des fournitures et des produits: 10 points

Seront pris en considération pour l'analyse de ce critère :

- La qualité et diversité des fournitures et produits appréciés sur la base des fiches techniques fournies par le candidat

La note pour ce critère sera obtenue par application de la formule suivante :

Nombre final de points = 10 x (note obtenue par le candidat / note la plus élevée obtenue par un candidat)

Elaborer votre plan de mémoire technique en fonction de ces critères

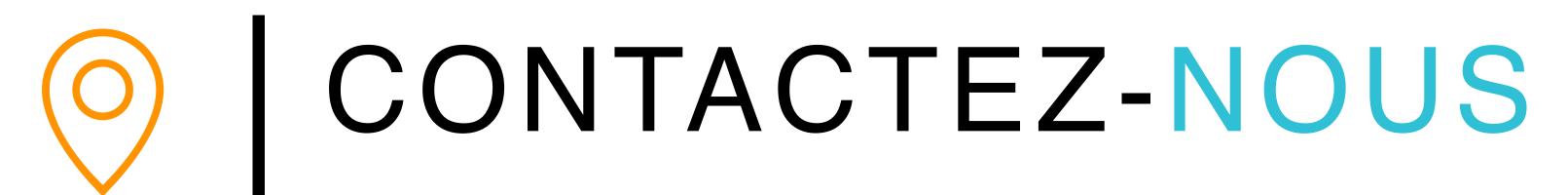


Mémoire technique

Optimiser la note technique







https://odecia.fr

01.39.59.72.84

sk@odecia.fr

1 rue de la tour - 95680 Montlignon

https://odecia.fr